

BIZNESPLAN — PRZYKŁAD WYPEŁNIENIA

Przykład dla jednoosobowej działalności usługowej. Dane fikcyjne.

1. Streszczenie przedsięwzięcia

Przedmiotem działalności jest mobilny serwis rowerowy działający na terenie Poznania i gmin ościennych. Usługa polega na dojeździe do klienta i wykonaniu przeglądu lub naprawy na miejscu. Planowane rozpoczęcie działalności: 1 marca 2026 r. Wnioskowana kwota dotacji: 32 000 zł.

2. Dane wnioskodawcy

Imię i nazwisko Piotr Zieliński

Forma prawna Jednoosobowa działalność gospodarcza

PKD 95.29.Z — naprawa pozostałych artykułów użytku osobistego

Doświadczenie 6 lat pracy jako mechanik w serwisie rowerowym, kurs mechaniki Shimano

3. Opis usługi

Trzy pakiety serwisowe: przegląd podstawowy (149 zł), przegląd rozszerzony (299 zł) oraz naprawy jednostkowe rozliczane według cennika. Wyróżnikiem jest dojazd do klienta w promieniu 20 km bez dodatkowej opłaty oraz realizacja zlecenia w ciągu 24 godzin.

4. Analiza rynku i konkurencji

W Poznaniu działa 21 stacjonarnych serwisów rowerowych i 2 serwisy mobilne. Główną barierą dla klientów serwisów stacjonarnych jest konieczność transportu roweru i czas oczekiwania w sezonie sięgający 10 dni. Grupa docelowa: osoby dojeżdżające rowerem do pracy oraz rodziny z dziećmi — łącznie ok. 46 tys. gospodarstw domowych w zasięgu działania.

5. Plan marketingowy

Kanał	Działanie	Koszt miesięczny
Wizytówka Google	Profil firmy, zbieranie opinii	0 zł
Facebook / Instagram	Reklama lokalna, promień 15 km	400 zł
Współpraca	Umowy z 3 osiedlowymi spółdzielniami	0 zł
Ulotki	Dystrybucja przy ścieżkach rowerowych	150 zł

6. Nakłady inwestycyjne

Pozycja	Kwota
---------	-------

Samochód dostawczy (używany)	18 000 zł
Zabudowa warsztatowa i stojak serwisowy	6 500 zł
Narzędzia specjalistyczne	4 200 zł
Zapasy części eksploatacyjnych	2 300 zł
Oznakowanie pojazdu i materiały reklamowe	1 000 zł
Razem	32 000 zł

7. Prognoza finansowa — pierwszy rok

Pozycja	Kwartał I	Kwartał II	Kwartał III	Kwartał IV
Liczba zleceń	96	168	174	102
Średnia wartość zlecenia	185 zł	195 zł	195 zł	190 zł
Przychód	17 760 zł	32 760 zł	33 930 zł	19 380 zł
Koszty (części, paliwo, ZUS, marketing)	11 900 zł	17 400 zł	17 900 zł	12 600 zł
Wynik	5 860 zł	15 360 zł	16 030 zł	6 780 zł

Prognozowany wynik roczny: **44 030 zł**. Sezonowość uwzględniona — szczyt przypada na drugi i trzeci kwartał.

8. Analiza ryzyka

Ryzyko	Prawdopodobieństwo	Sposób ograniczenia
Sezonowość przychodów	wysokie	Zimą: przechowywanie i serwis przedsezonowy w abonamencie
Awaria pojazdu	średnie	Rezerwa 3 000 zł, pakiet assistance
Wejście dużego konkurenta	niskie	Budowa bazy stałych klientów, abonamenty roczne

Przykład wypełnienia — dane są fikcyjne i służą wyłącznie celom poglądowym. Wzór udostępniony bezpłatnie przez RCPonline.pl